



GOEDE START

De werknemer staat op nummer 1

Bedrijven hebben drie grote uitdagingen op HR-gebied: het vinden van de juiste mensen, het verhogen van de arbeidsproductiviteit en het weten te binden van het eigen personeel. Angst dat AI het werk overbodig maakt, is niet nodig.

Het tekort aan mensen, zoals in de zorg, betekent dat je met minder mensen meer moet doen. Technologie is daarin heel belangrijk. ‘AI, kunstmatige intelligentie, is hét toverwoord, ook voor het aankomende jaar. Het wegnemen van de angst bij werknemers voor veranderingen en digitalisering is een belangrijke opgave voor organisaties,’ zegt HR- en arbeidsexpert Emke Daniëls van HRcommunity en de HRtop100. ‘Ons jaarthema bij de HRtop100 luidt: “Impact maken door de werknemer centraal te stellen met de technologie van morgen”. Technologie en AI in het bijzonder brengt ook heel veel positiefs. Denk aan het gemak van ChatGPT en het overnemen van saai en

repetierend werk. De tijd die je daarmee wint, kunnen medewerkers aan leuker en zinvoller werk besteden.’ Aan mensen die bang zijn voor hun baan, adviseert ze: ‘Je functie kan veranderen, maar je kunt je vaardigheden blijven ontwikkelen. Waar ligt je talent en waar word je enthousiast van? Die denkverandering zie je terug in de HR-praktijk. Als je mensen laat doen

**MENSEN HEBBEN
BEHOEFTE AAN
VERBONDENHEID,
INVLOED EN AUTONOMIE**

waar ze goed in zijn, dan zijn ze blijer en wordt het werk beter gedaan.’ Feedback – goed luisteren naar de medewerker – speelt daarin een belangrijke rol. ‘We weten uit wetenschappelijk onderzoek dat mensen behoefte hebben aan ergens bij horen, invloed en autonomie. Dat zie je ook terug bij onderzoek onder zzp’ers. Die noemen de vrijheid in hun werk vaak als belangrijkste motivatie. Als mensen naar hun mening wordt gevraagd, is dat goed voor de betrokkenheid. Het is heel belangrijk dat je een verandering ook toetst bij je team, hoe zij daarin staan.’ Het sluit aan bij de trend dat de werkgever zich steeds meer bezighoudt met het welzijn van de medewerker. ‘Als het thuis niet lekker gaat, doet dat ook iets met je werkgeluk. Wanneer je aandacht hebt voor de mens als persoon, is die productiever en loyaler aan het werk.’



Lees het gehele dossier op onze website. Scan de QR-code.

4
Betaalbaar vangnet voor zzp’ers



8
De verborgen kracht van je darmen



IN SAMENWERKING MET FLYCT

Flyct gaat voor een rechtvaardige schadevergoeding slachtoffer

Flyct is een letselschadebureau dat opkomt voor mensen die buiten hun schuld letsel oplopen. ‘Het belang van slachtoffers staat bij ons voorop,’ vertelt letselschade-expert Marieke de Nie.

Je kunt als letselschade-expert het verschil maken, zegt De Nie. ‘De situatie is al erg genoeg. Als een zelfstandige ondernemer letsel oploopt, betekent dat hij in veel gevallen direct geen inkomen meer heeft. Mijn taak is dat ik dat soort zorgen wegneem en een slachtoffer zich volledig op het herstel kan richten. Ik bezoek mijn cliënten altijd, samen met de verzekeraar, bij hen thuis. Er kunnen concrete afspraken gemaakt worden over bijvoorbeeld voorschotten, zodat iemand niet in financiële problemen komt. Het slachtoffer staat centraal. Het is van belang om te kijken hoe iemand woont en welke praktische

hulp het slachtoffer nodig heeft, zodat wij zo goed mogelijk kunnen helpen.’

Persoonlijke aandacht
‘Bij een nieuwe zaak richt ik mij allereerst op de aansprakelijkheid,’ vertelt De Nie. De behandeling van een letselschadezaak kan lang duren. ‘In principe wordt een zaak pas geregeld op het moment dat er sprake is van een medische eindtoestand. Onze dienstverlening is een positieve ervaring na een ongeluk. Mijn doel is om te ontzorgen. Ik zorg voor rust in een hectische situatie door op de achtergrond allerlei praktische zaken te regelen, maar ook door

‘ONZE DIENSTVERLENING IS EEN POSITIEVE ERVARING NA EEN ONGELUK’



persoonlijke aandacht te geven en tijd te nemen om iemand mee te nemen in de stappen die worden gezet.’ Letselschade is altijd maatwerk, benadrukt ze. Flyct heeft gekwalificeerde experts op het gebied van overlijdensschade, begeleiden van zelfstandig ondernemers met letsel, whiplashzaken, ortho-

pedisch letsel en niet-aangeboren hersenletsel. ‘Flyct brengt nooit kosten in rekening voor de hulp aan slachtoffers. De verzekeraar vergoedt dit en als we de aansprakelijkheid niet rond krijgen, is dat risico voor ons.’
Flyct is in het bezit van het Nationaal Keurmerk Letselschade, het onafhankelijk kwaliteitsstelsel voor professionele dienstverleners in de letselschadebranche. Dit staat garant voor deskundigheid, onafhankelijkheid en transparantie. De letselschade-experts van Flyct zijn lid van NIS en NIVRE.



Meer informatie? Scan de QR-code.

Dé tank- en laadpas voor zzp’ers

- ✓ Al je kosten 100% fiscaal proof op één verzamelfactuur
- ✓ Tanken, laden, carwash en parkeren met één pas
- ✓ Werkt bij elk tankstation én elke laadpaal in Nederland

Scan voor 3 maanden korting

‘De meerderheid van de zzp’ers wil en k n gewoon ondernemen’

Sinds 1 januari van dit jaar controleert de Belastingdienst op schijnzelfstandigheid. Het zorgt ervoor dat opdrachtgevers zenuwachtig worden, ook al raakt het uiteindelijk slechts een klein aantal zzp’ers, stelt Vereniging ZZP Nederland-voorzitter Frank Alfrink.



ZZP’ERS BIEDEN EEN NIET TE ONDERSCHATTEN TOEGEVOEGDE WAARDE VOOR DE ECONOMIE

Vlucht uit loondienst
Zzp’ers bieden een niet te onderschatten toegevoegde waarde voor de economie, aldus Alfrink: ‘Je hebt zzp’ers die als interim in heel veel verschillende keukens tegelijk kunnen kijken. Die zijn voor opdrachtgevers interessant vanwege een ruime blik. Een andere groep is ondernemer omdat ze hun passie volgen, bijvoorbeeld in de cultuursector en bij ambachtelijke beroepen.’ Regelmatig is het

echter ook een – al dan niet vrijwillige – vlucht uit loondienst, ziet Alfrink. ‘Je merkt dat veel van die zzp’ers – en dat zeg ik met enige voorzichtigheid – geen echte ondernemers zijn. Dat ze zich eigenlijk nauwelijks bewust zijn van de risico’s die ze aangaan. We hebben maatschappelijk de plicht om die groep bescherming te bieden en de redenen voor de vlucht of voor het gedwongen zelfstandig worden eruit te halen.’
‘Als Vereniging ZZP Nederland hebben we ervoor gekozen om niet een militante partij te zijn, maar te zoeken naar oplossingen die ook voor vakbonden, opdrachtgevers en grote werkgevers van belang zijn,’ zegt Alfrink. ‘We willen een goede, inhoudelijke discussie aangaan: hoe komen we gezamenlijk tot een totaaloplossing voor de arbeidsmarkt?’ De discussie rondom (schijn)zelfstandigheid en de Wet DBA volgens Alfrink is veelal fiscaal gedreven: ‘In box 1 van de inkomstenbelasting zitten aftrekposten voor IB-ondernemers. Daarmee zet je het gelijke speelveld onder druk. In feite heb je gunstigere voorwaarden voor zzp’ers dan voor werknemers. Het is een perverse prikkel die leidt tot schijnzelfstandigheid, want als zzp’er ben je goedkoper voor organisaties.’ Als oplossing bepleit ZZP Nederland een herdefiniëring van het begrip zelfstandig ondernemerschap. Alfrink: ‘We moeten streven naar een contractsonafhankelijk stelsel voor  lle werkenden, waarbij iedereen bijdraagt aan de sociale zekerheid en een sociaal vangnet heeft. Daarmee haal je in één klap de angel uit de hele zzp-discussie.’

IN SAMENWERKING MET ZEKUR

Je neemt al genoeg risico als zzp’er!

Als ondernemer ben je het gewend om risico’s te nemen. Soms grote, soms kleine. Dat hoort erbij. Maar sommige risico’s zijn te groot en wil je liever niet nemen. Dan biedt een zzp-verzekering uitkomst.

Maar welke zzp-verzekeringen heb je nodig om zorgeloos je werk te doen? ZEKUR maakt het je makkelijk. Bij ZEKUR hebben we namelijk de belangrijkste zzp-verzekeringen al voor je uitgezocht en gebundeld. Zo kun jij met een gerust hart ondernemen.

Makkelijk en voordelig
Misschien denk je als zzp’er: ik heb maar een eenmanszaak, zoveel risico loop ik niet. Maar een ongeluk zit in een klein hoekje. Je maakt bijvoorbeeld een kras op de vloer van je klant of nog erger: je veroorzaakt letselschade bij je klant of een colle-

ga-zzp’er. De kosten kunnen dan hoog oplopen. In dat geval is het fijn als je goed verzekerd bent. Bij ZEKUR bieden we onze zzp-verzekeringen in bundels aan. Je bent al vanaf   15,48 per maand verzekerd voor de belangrijkste risico’s. Met de bundel Gewoon ZEKUR ZZP sluit je in één keer een Bedrijfsaansprakelijkheids- en Inventaris- & Goederenverzekering af. Dat zijn de verzekeringen die je in ieder geval nodig hebt om goed verzekerd te zijn. In de bundel Extra ZEKUR ZZP zit daarnaast standaard een Rechtsbijstandverzekering, Ongevallenverzekering en Buitenshuisverzekering. De Buitenshuisverzekering is handig als je bijvoorbeeld met je laptop en smartphone gebruikmaakt van een coworkingplek. Of wanneer je als fotograaf met dure camera’s op pad bent. Met onze aanvullende verzekeringen breid je je zzp-verzekeringsbundel eenvoudig verder uit.



JE KUNT MET EEN GERUST HART ONDERNEMEN

Afgestemd op jouw beroep
De zzp-verzekeringsbundels zijn afgestemd op jouw beroep. Want een bouwvakker loopt andere risico’s dan een boekhouder, verpleegkundige of muziekdocent. Bij de bouw kun je

AAN HET WOORD

CORINA VERMEULEN,
PRODUCTMANAGER
ZEKUR

Moet je je verzekeren als zzp’er?
‘Veel zzp’ers realiseren zich niet dat ze ook als ze een eenmanszaak hebben risico’s lopen. Je kunt door één schade al in de financiële problemen komen. In de basis moet je minimaal twee verzekeringen hebben: een Bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering en een Inventaris- & Goederenverzekering. Daarom hebben we die gebundeld in onze verzekeringsbundel Gewoon ZEKUR ZZP. Hiermee ben je verzekerd voor kleinere schades, maar vooral ook voor de onvoorziene ongelukken met grote gevolgen. Bijvoorbeeld als je tijdens je werk per ongeluk letselschade veroorzaakt bij een ander. Zoals een klant die een ongelukkige val maakt in jouw werkplaats. Die kans is klein, maar  ls het gebeurt, lopen de kosten al snel hoog op. Als onverzekerde zzp’er is het zeer de vraag of je dat uit eigen zak kunt betalen. De vraag moet niet zijn: gaat het je overkomen? Maar: wat zijn de gevolgen als het je overkomt? Die worden bijna altijd onderschat, terwijl een verzekering je in verhouding maar een klein vast bedrag per maand kost.’

Heb je een ander voorbeeld?
‘Denk aan productaansprakelijkheid. Zodra je je eigen sticker op een potje plakt, ben jij de producent, of je het product nou zelf gemaakt hebt of niet. Als er dan iets mee mis is, ben jij aansprakelijk en kun je zomaar een claim krijgen. Het is een hele opluchting als je risico verzekerd is. Als je met een gerust hart kunt ondernemen wordt het toch een stuk leuker.’

bijvoorbeeld een aanvullende verzekering afsluiten voor je materiaal of voor schade bij een verbouwing. Een kapper die contant geld in kas heeft, krijgt een gelddekking. Als zakelijke dienstverlener – bijvoorbeeld als je bouwkundig adviseur, recruiter, marketingcommunicatieadviseur of interimmanager bent – is een beroepsaansprakelijkheidsverzekering juist weer onmisbaar. Je sluit je zzp-verzekeringsbundel zelf (online) af zonder tussenpersoon. Zo betaal je minder premie en regel je alles op een moment dat het jou uitkomt.

ZEKUR.



Je zzp-verzekeringen in één keer goed en voordelig geregeld! Al vanaf   15,48 per maand.

‘Ik heb geen zorgen meer over mijn administratie’

Niels Tolenaars is precies 1 jaar eigenaar van onafhankelijk APK-keuringsstation APK NiTo. Hij wil met één ding bezig zijn en dat is met zijn onderneming. Zijn grootste dagelijkse uitdaging is boekhouden. ‘Ik merkte dat ik geen overzicht had van wat er aan geld in en uit de onderneming ging.’

Liefst besteedt Niels zo weinig mogelijk tijd aan zijn administratie, maar er moeten natuurlijk wel facturen worden verstuurd en betalingen worden gedaan. ‘Ik had echt geen idee wat debiteuren, crediteuren inhield. Ik ken Jiskefet, daarmee houdt het op. Er komt zoveel bij kijken. In het begin was het echt hannesen.’ Niels begon met een Excelbestand dat een vriend voor hem in elkaar had gezet. ‘Dat had hij heel goed gedaan, maar ik merkte dat ik geen overzicht had. Het kostte best veel tijd om een factuur klaar te maken, omdat ik het factuurnummer met de hand moest aanmaken en codes met de hand moest inregelen. Ik had geen enkel idee van wat de kosten waren en van wat er qua geld in- en uitging.’ Dat is dankzij Rompslomp een stuk makkelijker geworden, vertelt hij. ‘Nu heb ik met Rompslomp met een paar klikken een factuur in elkaar gezet, met codes die al zijn voorgekauwd. Naar m’n vaste klanten stuur ik de factuur per e-mail, met een iDEAL-betaallink erin. Dat vinden ze fantastisch, ze hebben met twee klikken de factuur betaald. Het scheelt me een hoop tijd en levert ook nog veel op.’



Niels Tolenaars



Nu of nooit!

‘Ik heb altijd voor een baas gewerkt, maar ook altijd de ambitie gehad om iets voor mezelf te gaan doen,’ vertelt Niels. Tot voor kort was hij in dienst bij een onafhankelijk APK-keuringsstation in Hilvarenbeek. ‘Ik werd vaak uitgeleend aan de vestiging in Breda. Het viel me op dat heel veel mensen uit de regio Roosendaal voor de APK naar Breda kwamen.’ Hij kwam erachter dat tussen Breda en Goes geen enkel onafhankelijk APK-keuringsstation was. Bij zijn werkgever informeerde Niels of het niks voor hen was, waarbij hij het filiaal kon runnen. Als antwoord kreeg hij te horen: “Mooi plan, maar we vinden het wel best zo”. Tijdens een verjaardagsfeest informeerde een maat van hem naar het plan: “Je had toch wat dingen uitgezocht? Is dat dan niks voor jou?” Niels: ‘Ik ben met m’n vrouw om tafel gaan zitten en heb gezegd “Het is nu of nooit”’. Hij zette zijn plan op papier en schreef met hulp van een businesscoach en anderen een mooi ondernemingsplan. Op het moment dat hij een bedrijfspand vond, werd alles in werking gezet en kwam de financiering rond. ‘Al met al ben ik er dik twee jaar mee bezig geweest. Op 12 januari 2024

‘IK HAD EERST GEEN IDEE VAN DE KOSTEN WAREN EN VAN WAT ER QUA GELD IN- EN UITGING’

heb ik mij ingeschreven bij de KVK en op 21 maart 2024 heb ik mijn eerste auto afgemeld. Dat was een fantastische mijlpaal.’

Vijfsterrenrecensies

Naast particuliere klanten heeft Niels ook autobedrijven en autohandelaren als klant. Hij is superblij met de stap die hij heeft gezet. ‘Je moet doen waar je goed in bent. Ik kan hier alles in kwijt. De recensies op Google zijn fantastisch. Ik ben nog geen jaar bezig en zit al op 74 vijfsterrenrecensies. De zakelijke klanten zijn ook superblij. Ze hoeven maar te bellen en ze kunnen terecht.’ Dankzij Rompslomp heeft hij geen stress meer over zijn administratie en boekhouding. ‘Ik heb alles in één overzicht op het openingsscherm. Ik kan precies zien hoeveel ik van mijn zakelijke rekening kan afhalen en kan overboeken naar de privérekening. Dat is zo fijn, dat je in een oogopslag ziet hoe je ervoor staat. Ik heb de bankkoppeling gemaakt. Daarmee houd je precies bij wat er binnenkomt en wat er uitgaat.’ Gevraagd of hij net zo ontspannen was geweest zonder Rompslomp, begint hij te lachen: ‘Nee, nee, nee. Ik liep tegen van alles aan te hikken. Ik moest al mijn bonnetjes apart in Excel zetten. Ik moest zoveel dingen aanschaffen en inboeken. Dat was enorm veel werk. Nu kan ik dat gewoon inboeken met de telefoon. Nu zie ik elke dag hoeveel belasting ik moet betalen aan het eind van het kwartaal. Per week zet ik een x-bedrag opzij op de spaarrekening voor de belasting. Dan heb ik daar geen zorgen meer over. Ik

kan alle aandacht aan mijn klanten besteden. Vrijdagmiddag trek ik om 5 uur de deur dicht en vervolgens ben ik vrij. Ik heb gewoon weekend.’

‘MET ROMPSLOMP HOUD JE PRECIES BIJ WAT ER BINNENKOMT EN WAT ER UITGAAT’

Rompslomp
Supersimpel online boekhouden!
Rompslomp is hét eenvoudige boekhoudprogramma speciaal ontworpen voor zelfstandig ondernemers en freelancers die liever met ondernemen bezig zijn. Door boekhouden voor jou zo makkelijk mogelijk te maken, bespaar jij tijd en zie je sneller hoe je bedrijf ervoor staat. Zo kun jij je weer bezighouden met het verder laten groeien van je bedrijf. Ideaal voor zzp'ers die verder willen groeien!



Sterker ondernemen door zorgeloos boekhouden. Probeer het zelf uit.

Eindelijk is er een betaalbaar vangnet voor als je als zzp’er ziek wordt

Met de FNV arbeidsongeschiktheidsvoorziening (FNV AOV) biedt FNV Zelfstandigen een betaalbaar inkomensvangnet tijdens ziekte. Iedereen is welkom, óók als je starter of een oudere ondernemer bent.



De FNV AOV is een zogenoemde crowd-surance of schenkring. Het achterliggende idee is simpel en eerlijk. Als deelnemer stort je maandelijks een vast bedrag, waarmee alle deelnemers de gezamenlijke buffer vullen. Wat je inlegt wordt bijgehouden omdat het geld van jou blijft. Als iemand ziek wordt, schenk je hem of haar een klein bedrag uit jouw potje. De andere deelnemers doen hetzelfde. Hoeveel geld je wilt ontvangen als je ziek wordt, kies je zelf, met een maximum van 80% van je winst uit je zzp-bedrijf. Dit is minimaal 1000 en maximaal 4000 euro netto per maand. Als je ziek wordt, geldt een wachttijd van twee maanden, waarbij je het inkomensverlies zelf moet opvangen. Je geeft zelf de mate van arbeidsongeschiktheid aan en naar rato krijg je dan uitbetaald gedurende maximaal 24 maanden per ziektegeval. Wat ook fijn is: jouw ingelegde geld blijft van jou (minus de schenkingen die je doet en een klein bedrag per maand aan kosten voor het systeem). Als je stopt als deelnemer aan de FNV AOV, bijvoorbeeld omdat je weer voor loondienst kiest, wordt het geldbedrag dat op de AOV-rekening staat teruggestort. Inmiddels zijn ruim 1800 zelfstandigen deelnemer van deze voorziening. ‘In vergelijking met

andere voorzieningen, ben je echt heel weinig kwijt qua kosten. De voorziening is goedgekeurd door de Belastingdienst en DNB,’ vertelt projectcoördinator Annemiek Boer van FNV Zelfstandigen. Ze somt de belangrijkste voordelen op: ‘Er is geen selectie aan de poort. Het is op basis van vertrouwen, zonder aanzien des persoons. Iedereen bepaalt zelf de inleg en hoeveel er maandelijks netto uitgekeerd wordt.’

Belangenbehartiger

FNV Zelfstandigen bestaat al 25 jaar en is onderdeel van de FNV. Op het eerste oog een vreemde eend in de bijt, omdat de andere sectoren binnen de FNV met name (gewezen) werknemers in loondienst organiseert. Maar de FNV wil er voor alle werkenden zijn, dus ook voor de zelfstandige. FNV Zelfstandigen heeft 3 speerpunten: collectieve belangenbehartiging, individuele belangenbehartiging en

WAT JE INLEGT WORDT BIJGEHOUDEN OMDAT HET GELD VAN JOU BLIJFT

kennisdeling. De collectieve belangenbehartiging bestaat uit de lobby in Den Haag over wetten, wetswijzigingen of minimum tarieven. En ook in de SER vraagt FNV Zelfstandigen aandacht voor de positie van zelfstandigen op thema’s die daar besproken worden zoals duurzame inzetbaarheid, arbo of pensioenen. Bij het Pensioenakkoord in de Stichting van de Arbeid is afgesproken dat er een verplichte arbeidsongeschiktheidsverzekering voor zzp’ers moet komen omdat de meesten hiervoor niet verzekerd zijn en/of zich hiervoor niet kunnen verzekeren, vertelt manager Gery de Boer. ‘Nu zijn veel mensen onverzekerd of afhankelijk van een dure verzekering waar allerlei voorwaarden aan vastzitten. Wij vinden het terecht dat er een verzekering komt die voor iedereen geldt.’ Annemiek Boer: ‘Zzp’ers kunnen met al hun vragen rondom hun werk bij ons terecht. We bieden juridisch advies en een incassoservice. Daarin onderscheiden we ons echt van andere organisatie. We verzorgen de incasso van A tot Z. Op het moment dat niet wordt betaald, wordt meegedacht en gesommeerd, als het moet via de rechter. Het maakt deel uit van je lidmaatschap. Maar we staan leden ook bij als ze vragen hebben over sociale zekerheid of hun overeenkomst van opdracht willen laten toetsen. Bij onze ZZP Academy volg je als lid gratis trainingen speciaal voor zzp’ers. Of het nu gaat over het berekenen van je tarief, het bouwen van een website of het jezelf presenteren. De waardering van leden is een dikke 8. Binnenkort willen we ons aanbod ook tegen betaling aanbieden aan (nog) niet-leden. En tot slot is er ons Kenniscentrum dat checklists, voorbeelddocumenten en andere handige informatie biedt.’

Wacht niet langer en word lid van FNV Zelfstandigen. Al 25 jaar dé bond voor zzp’ers.

AAN HET WOORD

IGOR JACOBS,
CCO GREENWHEELS

Wat maakt Greenwheels de perfecte match voor zzp’ers?

‘Het Greenwheels-concept draait om mobiliteit en past bij onze nieuwe dynamische manier van werken. Met Greenwheels stap je als zzp’er in een deelauto wanneer je maar wil en kies je het type auto dat bij je wensen past. Met de Greenwheels-app reserveer je een auto door heel Nederland, zodat je ook op plekken kunt komen waar er niet of nauwelijks OV is. Je betaalt alleen de uren dat je de auto reserveert en voor de kilometers die je aflegt. Je krijgt achteraf een btw-factuur voor je boekhouding. De btw van de factuur kun je terugvragen bij je aangifte omzetbelasting en de kosten mag je aftrekken van je winst. Ook kun je deze vervoerskosten direct overnemen op de factuur naar je opdrachtgever.’

Wat maakt autodelen zo aantrekkelijk?

‘Het is duurzamer dan het bezit van een eigen auto. Ongeveer 25 Greenwheels-gebruikers delen samen één auto. Dat zorgt voor gemiddeld 14 auto’s minder op straat! Greenwheels is vooral ook veel goedkoper en slimmer. Je hebt geen vaste lasten, geen parkeergedoe en hoeft nooit meer naar de garage. We hebben een ruime vloot van bijna 3.000 auto’s. Niet alleen de compacte Volkswagen Up! voor je zakelijke ritten, maar ook de luxere Volkswagen ID.3 of een bestelbusje voor als je iets bij een klant moet afleveren. Zo heb je als zzp’er voor elke situatie een ideale auto zonder investeringen.’

Gelukkig vlot naar je afspraak

Ontvang
€20
rijtegoed

Gelukkig geen gezeur bij de garage. Greenwheels is jouw deelauto zonder gedoe. Waar en wanneer je maar wil. Slim toch? Meld je **nú gratis** aan via greenwheels.nl/gelukkig/zakelijk



greenwheels

Genieten van wat je niet hebt.







RECHTSBIJSTAND



INCASSOSERVICE



CONTRACTSCREENING



GRATIS TRAININGEN



OPTIE DEELNAME FNV AOV

AL 25 JAAR DÉ BOND VOOR ZZP'ERS!

Word nu lid van FNV Zelfstandigen!



ZELFSTANDIGEN

SCAN EN WORD LID

Eerste 4 maanden slechts €25 - daarna €20,64 p/mnd

Aftrekbaar als bedrijfskosten - fnvzzp.nl

Bitcoin: van gimmick naar serieuze speler

De cryptowereld heeft zich de laatste jaren ontwikkeld van een ongereguleerde pioniersmarkt tot een meer volwassen financiële sector. Cryptovaluta, en dan met name Bitcoin, worden steeds serieuzer genomen.

Het is zeker niet voor iedereen vanzelfsprekend, maar investeren in crypto is voor beleggers allang geen uitzondering meer. De waarde van Bitcoin (BTC) ging eind vorig jaar over de magische grens van \$100.000. Het nieuws over deze mijlpaal werd in de wereldpers breed

uitgemeten en was daardoor eigenlijk niet te missen. Hetzelfde geldt voor de gangbare conclusie: deze digitale munt is duidelijk een blijvertje. Mensen die eerder geen enkele belangstelling toonden in crypto, begonnen zich af te vragen of toetreden tot deze markt voor hen wellicht ook interessant zou kunnen zijn. Razendsnel rijk worden met BTC is niet meer van nu, maar crypto kunnen wel degelijk een toegevoegde waarde bieden. Het is een relatief nieuwe manier om geld te laten groeien en financiële zekerheid in te bouwen. En met de introductie van de Market in Crypto-Assets (MiCA) regulering in Europa, komt daar nu duidelijke wetgeving bij.

Goed jaar voor crypto
BTC werd ooit gezien als gimmick voor techliefhebbers, maar is dat imago inmiddels behoorlijk ontgroeid. 2024 was een bijzonder goed jaar voor crypto,

waar vooral de lancering van beursfondsen in de Verenigde Staten een grote bijdrage aan leverden. Het maakt crypto meer dan ooit toegankelijk voor elke belegger. Zo hebben onder andere de grote Amerikaanse vermogensbeheerder BlackRock en VanEck BTC inmiddels opgenomen in hun fondsen. Met deze BTC Spot Exchanges Traded Funds (ETF's) kun je investeren in een fonds dat BTC bezit, zonder zelf crypto te kopen. En met succes: portefeuilles met BTC doen het opvallend beter dan portefeuilles zonder de grootste cryptomunt ter wereld. Met Trump in het Witte Huis zet deze trend naar verwachting alleen maar verder door. Zeker nu hij heeft aangegeven een deel van de staatsreserves in BTC vast te zetten. Serieuzer kun je crypto niet nemen.

Transparantie en structuur
De verschuiving naar meer regulering

speelt ook een belangrijke rol bij het meer mainstream worden van crypto – met name in Europa. De MiCA-wetgeving brengt transparantie en structuur, waardoor de cryptomarkt zich los kan maken van het cowboy-imago. MiCA is het eerste wetgevingspakket voor het reguleren van crypto en de daaraan gerelateerde diensten. Het voornaamste doel, aldus de Europese Commissie, is investeerders beschermen en duidelijkheid bieden met vaste regels die gelden voor de gehele Europese Unie. Vanaf eind vorig jaar is het overgrote deel van de regulering in werking en dat schept vertrouwen bij investeerders. Hoewel er ook kritiek is, zo zouden strikte regels de innovatie – waar deze sector nu juist zo om bekend staat – kunnen afremmen. Het vinden van een balans tussen regulering en innovatie is wellicht de grootste uitdaging die crypto definitief een serieuze plek kan geven in de internationale financiële wereld.

AAN HET WOORD

CHRISTIAAN JIMMINK
COUNTRY LEAD NL

Crypto is here to stay
Christiaan Jimmink heeft de leiding over het Nederlandse kantoor van crypto-beleggingsplatform Iconomi. We stellen hem drie vragen:

Hoe heb jij de perceptie van crypto door de jaren heen zien veranderen?
'Crypto is door jaren heen regelmatig doodverklaard, maar daar kun je met goed verstand nu echt niet meer mee aankomen. Niet alleen bedrijven en vermogensbeheerders, maar ook steeds meer landen en overheden hebben cryptovaluta, en dan met name Bitcoin, omarmd. Ik verwacht dat die trend zich de komende tijd alleen maar verder doorzet. Crypto is here to stay.'

Is investeren in crypto veiliger geworden?
'De markt is nog steeds volatiel, maar aanzienlijk minder dan een aantal jaar geleden. De hele cryptomarkt is stabiel geworden en Bitcoin helemaal. Dat heeft te maken met de keuze van grote bedrijven en overheden om BTC op de balans te zetten. Cycli van stijging en daling zullen altijd blijven bestaan, net als bij het traditionele beleggen – maar dat is eerder een gegeven dan een uitzondering bij het doen van investeringen.'

Hoe kijk jij aan tegen de toekomst?
'Momenteel zijn er duizenden cryptomunten in omloop, waarvan veruit de meeste maar weinig waarde hebben. Waarschijnlijk gaat een groot deel van die currencies – en dan bedoel ik tot wel 95% – verdwijnen. Wat mij ook waarschijnlijk lijkt: als de Verenigde Staten echt doorzetten met BTC als staatsreserve en het pakt goed uit, dan gaan meer landen dat voorbeeld volgen.'

OFFICIËLE NATIONALE VRIJHEIDSUITGIFTE 80 JAAR VRIJHEID



Ø 40 mm

ZWAAR VERZILVERD

MAXIMAAL
1 PER HUISHOUDEN

GELIMITEERDE OPLAGE

Uw gratis exemplaar

Nederland is 80 jaar vrij. Dat vieren we met de officiële Nationale Vrijheidsuitgifte. Een zwaar verzilverde herdenkingsuitgifte van hoge kwaliteit. Mogelijk dankzij een unieke samenwerking tussen Canada en Nederland. De oplage is strikt gelimiteerd en raakt door de grote belangstelling snel uitverkocht.

U kunt de luxe Vrijheidsuitgifte nu **tijdelijk gratis** bemachtigen, exclusief verzendkosten. Er is maximaal 1 exemplaar per huishouden beschikbaar dus wees er snel bij en koester de vrijheid.

Mis deze kans niet en vraag uw eigen exemplaar aan: www.vrijheidsuitgifte.nl/telegraaf

Land	Nederland
Uitgiftejaar	2025
Materiaal	Zwaar verzilverd
Kwaliteit	Prooflike

Scan mij →



Een moderne kijk op investeren in crypto



Door slim te beleggen, kun je vermogen opbouwen – zelfs als je weinig geld te besteden hebt. En de slimme beleggers van nu, laten crypto niet links liggen. Het is een trend die ook in Nederland te zien is en naar verwachting alleen maar verder doorzet.

‘Iedereen kan investeren in crypto, tegenwoordig hoeft je daar helemaal geen techexpert of financieel genie voor te zijn. En veel tijd hoeft het ook niet te kosten, er zijn tools die je alles uit handen nemen.’ Aan het woord is Peter Curk, CEO van crypto-beleggingsplatform Iconomi. Dit bedrijf, met kantoren in Londen en Amsterdam, is een van de oudste crypto-exchanges van Europa. ‘Een van onze belangrijke speerpunten is de copy strategy, waarmee je op succesvolle cryptostrategieën van doorgewinterde strategen kunt meelifen. Dat is een geautomatiseerd proces, waardoor investeren in cypto bij ons niet alleen eenvoudig en snel, maar ook een stuk meer succesverzekerd is. Deze strategieën worden beheerd door Iconomi zelf. Als mensen zonder verstand van zaken zelf gaan kopen en verkopen, speelt emotie vaak een grote rol. Bij Iconomi minimaliseren we dat, waardoor gebruikers zich meer als investeerders gaan gedragen. Met andere woorden: kijken naar de lange termijn. Niet bij elke daling meteen gaan verkopen en niet eindeloos munten aanhouden in de hoop dat de waarde nog verder omhooggaat. Het platform houdt je in balans – en dat levert uiteindelijk geld op.’

Kwaliteitsstandaard

Peter Curk werkte jarenlang in de telecomsector, Iconomi werd in 2017 opgericht door vrienden van hem. Hij volgde het bedrijf vanaf de zijlijn, totdat hij in 2022 werd benaderd met de vraag of hij het wilde runnen: ‘Iconomi was hard aan het groeien en ze hadden iemand nodig om het naar een hoger plan te tillen. Zelf

was ik op dat moment zeker geen crypto-kenner – ik wist hoe de technologie werkte, maar had nog weinig inzicht in de markt. Grappig genoeg is dat ook helemaal niet nodig als je ons platform gebruikt, maar inmiddels ben ik uiteraard wel goed op de hoogte.’ Iconomi is anders dan andere cryptoplatforms: ‘Wij zijn geen tradingplatform, wij zijn een investeringsplatform. Bij ons koop je geen losse cryptomunten, maar een portfolio waarin verschillende munten zijn opgenomen. Door op deze manier te spreiden loop je minder risico. Daarbij worden alle crypto’s die we aanbieden uitvoerig en doorlopend gescreend. Het gebeurt weleens dat we stoppen met het aanbieden van een munt, omdat die niet meer aan onze hoge eisen voldoet. Zie het als een kwaliteitsstandaard. Tradingplatforms creëren constante hypes, omdat ze willen dat mensen blijven handelen. Er is een eindeloze push om te kopen en te verkopen. Je moet daar wel een trader zijn, ook als je helemaal niet weet waar je mee bezig bent. En soms met alle gevolgen van dien – zonder kennis en ervaring kun je je geld kwijtraken.’

‘HET KAN HAAST NIET ANDERS DAN DAT DIGITALE VALUTA EEN STEEDS GROTERE ROL GAAN SPELEN’



Peter Curk, CEO

Zo toegankelijk mogelijk

Ook anders dan bij de tradingsplatforms: als een investeerder zijn wachtwoord kwijtraakt is dat bij Iconomi geen probleem. Peter Curk: ‘Bij een tradingplatform betekent het verliezen van je wachtwoord, het verliezen van je geld. Bij ons kunnen gebruikers zich ook op andere manieren identificeren. Het doel van Iconomi is en blijft om crypto zo toegankelijk mogelijk te maken.’ Het is niet alleen voor particulieren, maar ook voor bedrijven heel eenvoudig om crypto op de balans te zetten. ‘Met de introductie van de Market in Crypto-to-Assets (MiCA) regulering in Europa, is er hier nu ook duidelijke wetgeving als het om crypto gaat. Je kunt het vergelijken met de Markets in Financial Instruments Directive (MiFID), de Europese richtlijn die beleggers in aandelen beschermt. Dat schept vertrouwen, voor particulieren maar zeker ook voor bedrijven. Ons platform versimpelt het proces en daardoor bespaar je veel tijd. Dat is overigens ook aantrekkelijk voor vermogensbeheerders. Bij Iconomi kunnen deze professionals, behalve het kopiëren en volgen van andere strategieën, ook zelf strategieën ontwikkelen die vervolgens geautomatiseerd het werk doen. Een beheerder heeft daardoor meer tijd om zich op zijn client focussen.’

Steeds meer gemeengoed

Betrouwbaarheid is belangrijk, zeker in de crypto-wereld die nog niet zo lang geleden een dubieus imago had. Iconomi lijkt zich dat maar wat goed te realiseren. Het bedrijf is sinds 2021 geregistreerd bij de Engelse Financial Conduct Authority (FCA), waarvan de regelgeving streng wordt nageleefd. In 2024 nam Iconomi het Nederlandse Triaconta over, dat is geregistreerd bij De Nederlandse Bank (DNB). Deze overname maakte toegang tot de Nederlandse markt eenvoudiger en nieuwe functies zoals iDEAL-betalingen werden aan het aanbod toegevoegd. ‘We bieden mensen betere manieren om hun geld te beheren, zonder de beperkingen van de traditionele banksystemen,’ aldus Peter Curk.

Wat de toekomst betreft verwacht hij dat investeren in crypto steeds meer gemeengoed gaat worden. Uitbreiding naar meer landen in Europa en in een later stadium daarbuiten – hij noemt het Midden-Oosten – staan in de planning: ‘Het kan haast niet anders dan dat digitale valuta een steeds grotere rol gaan spelen op financieel gebied, zowel persoonlijk als zakelijk. Dat betekent dat het beheren van grote hoeveelheden digitale activa eerder regel dan uitzondering wordt. Met Iconomi bieden we een platform dat vermogensbeheerders hier eenvoudig voor kunnen gebruiken. Tegelijkertijd is het ook de aangewezen plek voor bedrijven en particulieren. Het is voor iedereen. Crypto made easy.’



**Meer informatie?
Scan de QR-code.**